

経営者・営業責任者の為の

売上アップに必要な **3** つのポイント

顧客管理

案件管理

活動管理

静岡では人口流出が大きな問題となっています。その状況下で事業を継続し、売上を確保して負けない組織作りをする為の仕組みをご案内いたします。

セミナー内容

第1部

業務生産性向上に
必要な3つのポイントとは？

第2部

中小企業でもすぐに使える
業務生産性向上の仕組み化とは？
～意見交換会～

開催日時・開催場所

2016年5月19日(木)

14:00～16:00 (受付13:45～)

プラサヴェルデ 405号室

沼津市大手町1-1-4

(JR沼津駅北口から徒歩3分)

(隣接駐車場あり)

静岡会場

セミナー参加は無料！定員は先着5名様ですので、お申込みはお早めに！



セミナー講師：株式会社セールスフォース・ドットコム
エリアマネージャー 関口 崇


2009年4月に新卒で人材紹介会社のJAC Recruitmentに入社。外資系金融業界に特化し、キャリアアドバイザーと法人営業の双方を担当。2011年7月にSalesforce.comに入社し、マーケティングと内勤営業の双方に関わり合いながらSalesforce.comの認知向上と導入支援のサポートを行なう。また、2013年7月からはマーケティングと内勤営業の経験から外勤営業として地方のお客様の成功を目的とし、パートナー様とのコラボレーションを通して各地域でのセミナーと顧客開拓、定着化支援を実行。



セミナー講師：株式会社アーティスティックス
代表取締役 長岡善章

アーティスティックスを設立して20年。静岡県東部で唯一のセールスフォース・ドットコム社の地域SMBパートナーとなるなど、“クラウド・ホームページ制作・IT活用で、地元静岡の中小企業の事業発展の力となる”ことをミッションとし、それらを“経営に活かす”視点の提案を得意としている。

<お問合せ>

(株) アーティスティックス 

〒411-0943

駿東郡長泉町下土狩690-1-101

URL : <http://cloud.ho-plus.com/>

TEL : 055-928-6500 (担当：加藤)

FAX : 055-928-6501

静岡オフィス：静岡市葵区紺屋町8-12

ドットツー-修善寺オフィス：伊豆市修善寺75-L

こちらにも情報を掲載しています <http://cloud.ho-plus.com>

顧客管理 静岡

検索 

▼お申込みは下記にご記入の上、このままFAXにてご返信ください。

ご記入いただきました個人情報は、本セミナー資料・受講票の送付および弊社セミナーのご案内等の情報提供以外に使用いたしません。また、厳重に管理をし第三者にこれを開示することはいたしません。

御社名		所属/役職	
ご出席者		計	名様
TEL		E-mail	

ご返信用FAX番号：055-928-6501