

ゲスト：(株)セールスフォース・ドットコム 主催：(株)アーティスティックス

参加
無料

クラウド・顧客管理で売り上げを上げる秘訣を公開します！ 売り込まない営業で成約率を上げる！ 顧客管理の秘訣公開セミナー

今回、その秘訣と成功事例を公開するセミナーを開催します。しかも、ゲスト講師として、顧客管理システム(CRM)で業界No.1のシェアを持つ(株)セールスフォース・ドットコムのコンサルタントをお招きして、クラウドとソーシャルを活用した顧客管理で、売上アップした成功事例について解説していただきます。「今さら顧客管理？」「顧客管理はちゃんとできていないな・・・」と思っている社長様は、ぜひ参加してみてください。考え方が変わると思います。

第一部

開催日程	
日時	2013年12月19日(木) 16:00～18:00 (受付15:45～)
会場	三島商工会議所 4階・会議室E 静岡県三島市一番町2番29号
料金	無料(経営者・経営幹部限定)

クラウドとソーシャルを活用した顧客管理で 売上アップした成功事例

- ・強い企業・組織に必要な要素とは
- ・クラウド型顧客管理(CRM)システム「Salesforce」とは？
- ・なぜ、セールスフォース・ドットコムは、業界シェアNo.1になれたのか？
- ・Salesforceが売上アップに貢献できる理由
- ・クラウドとソーシャルを活用した顧客管理で売上アップした事例紹介
- ・社内の情報共有で売上アップした事例紹介
- ・これからの地域密着型企業の生きる道

第二部

(株)セールスフォース・ドットコムのコンサルタント を交えた意見交換会

～売上向上のために顧客管理をどう活かすか？～

※定員は**5名様**まで(先着順)。恐れ入りますが定員になり次第締め切らせて頂きます。お早めにお申込み下さいませ。

(株)セールスフォース・ドットコム 小池智和氏

前職である株式会社ネクスウェイにおいて、2005年10月よりSalesforce導入。販促企画・営業を中心に約100人が利用し、活用方法が認められ、セールスフォース・ドットコム社の事例やイベント講演などの依頼も行う。現在は、株式会社セールスフォース・ドットコム パートナーアライアンス部において、クラウド型顧客管理システム「Salesforce」の普及に尽力している。



<お問合せ>

株式会社アーティスティックス

〒411-0943

駿東郡長泉町下土狩690-1-101

TEL: 055-928-6500 (担当: 加藤)

FAX: 055-928-6501

HP: <http://www.artistics.co.jp/>

▼下記にご記入の上、このままFAXにてご返信ください。

ご記入いただきました個人情報は、本セミナー資料・受講票の送付および弊社セミナーのご案内送付以外に使用いたしません。また、厳重に管理をし第三者にこれを開示することはありません。

御社名		ご所属/お役職	
ご出席者			計 名様
ご住所	〒		
TEL		FAX	
E-mail			

ご返信用FAX番号：055-928-6501