

もっと売上をアップしたいとお考えの**社長様へ**【特別無料セミナー】のご案内

参加
無料

中小企業でもすぐに使える！ 営業の仕組み化で売上アップする為の クラウド活用セミナー

第1部



売上アップのための 基本的な方策

(株)船井総合研究所
経営支援本部
チーフコンサルタント

斉藤 芳宜 氏

第2部



クラウドを活用した 営業改革の仕組み

(株)セールスフォース・ドットコム
コンサルタント

小池 智和 氏

第3部

業績好調の会社はこんなことをしていた！クラウドを活かしたこれからの経営・働き方とは？

クラウド活用 中小企業向け事例紹介セッション

開催
日時

2014年2月14日 **金**
13:30～17:30
(受付開始 13:00)

開催
場所



株式会社アイエスエフネットグローバル
匠ソホラ沼津 3階セミナールーム
(静岡県沼津市西条町161)

40 名様
今すぐ！
お申し込み
下さい！ **限定！**

本セミナーにお申し込み頂いた方で、ご希望の方は当日会場と同じ建物2階の「たくみ農園」様でのランチが10%OFFとなる割引券を発行することができます。詳しく裏面をご覧ください。

下記のサイトにもセミナーの最新情報を記載しております。ご覧ください。

静岡 顧客管理・営業支援.com <http://cloud.ho-plus.com/>

主催：株式会社アーティスティックス(静岡県駿東郡長泉町下土狩690-1-101)

協賛：株式会社アイエスエフネットグローバル 匠ソホラ(静岡県沼津市西条町161カーニープレイス沼津ビル3F)

☎ 055-928-6500 FAX 055-928-6501

売上アップのためのクラウド活用セミナー開催概要

日時 2014年 2月14日(金) **時間** 13:30~17:30 (受付開始 13:00)

会場 株式会社アイエスエフネットグローバル 匠ソホラ沼津 3階セミナールーム (沼津市西条町161カーニープレイス沼津ビル)

あなたの会社、こんな**お悩み**ありませんか？

顧客管理の共有ができていない



顧客情報は営業マンの頭の中しかないため、社内で共有ができない

エクセルでの顧客管理は限界...



ファイルが多く、更新や管理が煩雑になってきている...

探しても顧客情報が見つからない！



お客様からの連絡や問い合わせがあっても、対応に時間がかかり、お待たせしてしまう。

帰社しないと情報が入力できない



営業情報の入力は社内に帰ってきて行うため、時間が無駄だし機会損失が発生している

せっかく聞いた情報を活用したい！



お客様の情報が整理できていない。そして活用もできていない...

効率の良い営業方法ないかな...



DMやチラシを出しても新規・OB顧客どちらに対しても効果的な営業ができていない。

今回はゲスト講師として株式会社船井総合研究所経営支援本部チームリーダーの齊藤芳宜氏と、株式会社セールスフォース・ドットコム コンサルタントの小池智和氏にご登壇いただき、「売上アップのためのクラウド活用」をテーマとした3部構成のセミナーです。また、中小企業でのクラウド活用について、実際にクラウドを活用されている企業の社長様にお越し頂き、どんな使い方をしているのか、生の声を聞くことができるセッションも行います。

「たくみ農園」様の当日ランチ10%OFF券をご希望の方は、下記の「当日ランチ10%OFF券」欄の「申し込む」に○をつけてご送付ください。本セミナーにお申込み頂いた方には受講票をお送り致します。受講票には近隣の駐車場マップと、ご希望者様へたくみ農園様の当日限り10%OFF券がついておりますので、当日お持ちください。

セミナーへのお申し込みは下記にご記入いただき、FAXにてお送りください

送付先FAX番号：**055-928-6501**

▼お申し込みは下記にご記入の上、このままFAXにてご返信ください。

ご記入いただきました個人情報は、本セミナー資料・受講票の送付および弊社セミナーのご案内送付以外に使用いたしません。また、厳重に管理をし第三者にこれを開示することはいたしません。

御社名		ご所属/役職	
ご出席者		当日ランチ10%OFF券	申し込む・不要 どちらかに○をお付けください。
ご住所	〒		
TEL		FAX	
E-mail			